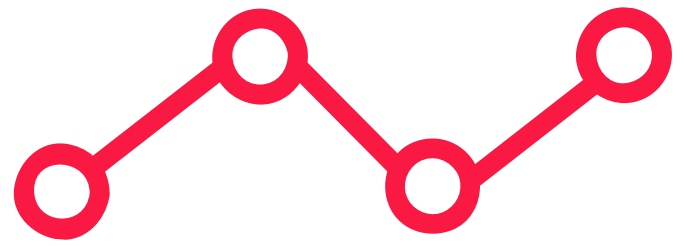




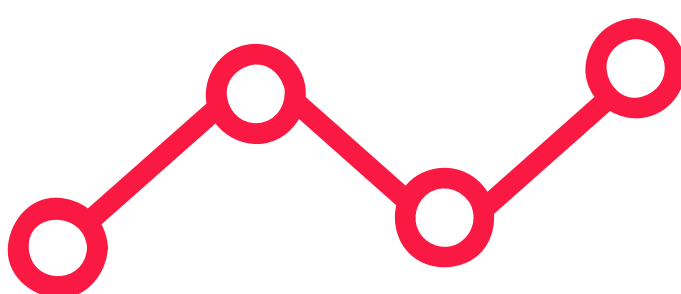
Агент
Брокер



Как увеличить продажи X2 и больше



Материалы для агентов и брокеров



Работайте с несколькими продуктами

Ваши текущие клиенты - возможность дополнительного заработка. Как? Предложите им дополнительные виды страхования, такие как

- **КАСКО**

Предложите КАСКО всем своим клиентам, которые имеют автомобиль. КАСКО позволит защитить их от неожиданных расходов в случае ДТП, кражи или угона машины. В таких ситуациях стоимость ремонта или возмещения ущерба может быть очень высокой, а КАСКО позволит избежать больших затрат.

- **Ипотечное страхование:**

Если вы обслуживаете клиентов, которые покупают жилье в ипотеку, предложите им ипотечное страхование. Страховка позволит защитить их от финансовых потерь в случае неожиданных обстоятельств. Это позволит им не переживать за возможные финансовые трудности и сосредоточиться на своей работе и семье.

- **Страхование путешественников:**

Если у вас есть клиенты, которые часто путешествуют, предложите им страхование путешественников. Такая страховка позволит им с уверенностью отправляться в путешествия и не беспокоиться о возможных финансовых трудностях.

Ваша база клиентов уже знакома с вами, и вы сможете предложить им новые услуги, которые подходят именно для них. В результате вы получите не только дополнительный доход, но и укрепите свои отношения с клиентами, которые будут благодарны за ваше внимание и заботу о их защите. Не забывайте, что дополнительные продажи могут стать ключевым фактором в увеличении вашего дохода в страховом бизнесе!



Рекламируйте себя

Хорошая клиентская база - это ключ к успешной работе страхового агента. Однако, чтобы не стоять на месте, необходимо ежедневно увеличивать количество клиентов. Как же найти новых клиентов?

- **Публикации в соц.сетях**

Размещайте свои объявления в группах и на форумах, соответствующих тематике страховых продуктов. Например, если вы агент ОСАГО, выбирайте группы и форумы для автолюбителей.

- **Визитки в автосервисах**

Оставляйте свои контактные данные в физических точках, где могут быть ваши потенциальные клиенты. Подойдут автосервисы, мойки, парковки, кафе рядом с автомастерскими.

- **Платная реклама в интернете**

Показывайте свои предложения заинтересованным автолюбителям через контекстную рекламу или социальные сети. Этот способ требует вложений, но позволяет получать стабильный поток клиентов.

- **Собственный блог или сайт**

Создайте свой блог или сайт, где вы будете делиться полезной информацией и рекламировать свои страховые продукты. Это поможет вам быть на связи с клиентами и привлекать новых.

- **Личный бренд в соц.сетях**

Станьте заметным в интернете и привлекайте целевых клиентов с помощью личного бренда в социальных сетях. Размещайте полезную информацию и рекламу своих продуктов, чтобы заинтересовать аудиторию.

Начните привлекать новых клиентов и результат не заставит себя ждать.



Стройте свою агентскую сеть

Агенты, создавшие свою сеть, получают максимальный заработок на страховании, ведь им в этом помогают все приглашенные ими агенты.

- **Партнерская ссылка**

1. Получите свою персональную ссылку приглашения агента в личном кабинете;
2. Укажите ее в своих мессенджерах, сделайте публикации-приглашения в своих соц.сетях;
3. Отправьте ссылку знакомым, работающим в авто-тематике.

Так вы без дополнительных энергозатрат сможете привлечь новых агентов в вашу сеть. Каждый агент, добавленный в вашу агентскую сеть - возможность зарабатывать больше на страховании. Вы сами можете устанавливать вознаграждение своим агентам, определяя свой доход с каждого оформленного ими полиса.

- **Привлечение на профильных мероприятиях и платформах**

Вебинар по страхованию? Чат страховых агентов? Группы в соц.сетях смежной тематики?

Здесь вы можете найти ваших потенциальных агентов.

Приглашайте их на тематических мероприятиях или в сообществах и рост продаж не заставит себя ждать.

- **Авторские материалы**

Вы уже опытный агент и знаете, как получать прибыль со страховых продуктов?

Поделитесь этими знаниями с начинающими агентами. Дайте подсказки по заработку на ОСАГО, КАСКО и ипотеке и получите активных агентов в вашу сеть.

Чем больше активных агентов будет в вашей сети, тем выше будет ваш доход от их продаж.



Будьте в курсе акций и новостей

- **Не пропускайте акции**

Платформа АгентБрокер регулярно проводит акции и предлагает программы лояльности. Следите за новостями и получайте дополнительные бонусы.

Уже сейчас вы можете воспользоваться программой премиум-статусов и получить повышенное КВ и быстрые выплаты за оформленные полисы.

- **Следите за новостями сферы страхования**

Следите за новостями сферы страхования, чтобы быть в курсе всех изменений и нововведений. Например, если в планах правительства введение штрафов для водителей без ОСАГО или пересчет тарифов, обязательно сообщите об этом своим потенциальным клиентам. Это даст вам возможность продать больше полисов ОСАГО и увеличить свой доход.

- **Узнавайте о новых страховых продуктах первым**

Не упускайте возможности заработать на новых страховых продуктах и услугах, следите за новинками в этой сфере.

Например, если вы заметили, что многие клиенты интересуются страхованием путешественников, то вы можете предложить им это страхование, и таким образом расширить свою клиентскую базу и увеличить свой заработок. Если другие агенты уже работают с мини-КАСКО или другими новыми продуктами, не отставайте от них, иначе вы можете потерять потенциальных клиентов. Оставайтесь в тренде, узнавайте новости и тенденции страховой отрасли и использование этих знаний в своей работе поможет вам увеличить свой доход и привлечь новых клиентов.

Участвуйте в программах лояльности и следите за новостями, чтобы зарабатывать максимум на страховых продуктах.

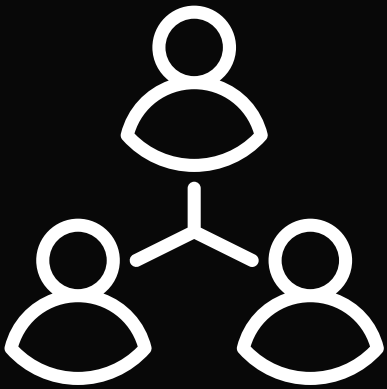




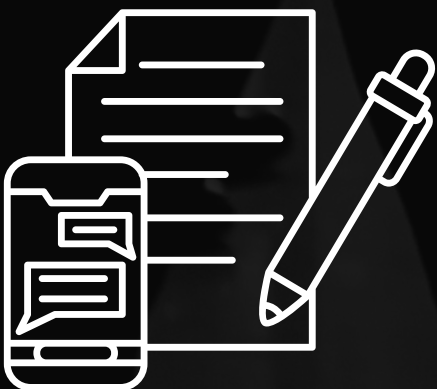
Агент Брокер



ОСАГО, КАСКО, Ипотечное
страхование, Страхование
путешественников и другие
виды



Реферальная программа:
агентская сеть с гибкими
условиями работы с
субагентами



Блог: новости сферы
страхования, лайфхаки для
агентов, обучающие материалы

agentbroker.ru